

Ние сме европейски производител на тежкотоварни превозни средства с отлични пазарни позиции. От десетилетия насам в основата на нашия бизнес успех са техническа компетентност при изработване на надстройки, ремаркета и полуремаркета за сектора на тежкотоварните превозни средства, ангажиран персонал и последователност в усилията ни да поддържаме партньорски взаимоотношения с нашите клиенти, ориентирани към качеството.

За укрепване на нашия екип търсим да назначим възможно най-бързо динамичен и притежаващ технически и търговски опит

Професионалист продажби (м/ж)

за нови превозни средства

Област на продажби: Северна България

Вашите задължения

- Самостоятелно консултиране и обслужване на настоящи клиенти
- Привличане на нови клиенти и активно разширяване на областта на продажби
- Повишаване на обема и на пазарния дял
- Прилагане на стратегия за продажби

От Вас очакваме

- Солидно образование в търг./техн. сфера
- Опит в продажбите, в идеалния случай в областта на тежкотоварните автомобили, ремаркетата и инвестиционните стоки
- Шофьорска книжка
- Готовност за пътуване, гъвкавост и висока степен на ангажираност
- Целенасочен начин на работа, ориентиран към клиента

Фирмата предлага

- Предизвикателството да бъдете част от екипа на успешно развиваща се фирма
- Много добри рамкови условия и възнаграждение съгласно постигнатите резултати
- Служебен автомобил, мобилен телефон и лаптоп
- Висока степен на самостоятелност в начина на работа
- Компетентна подкрепа от страна на останалите фирмени отдели

Ако нашето предложение Ви интересува, изпратете Вашите документи за кандидатстване, заедно с Ваша снимка, като посочите най-ранната възможна дата за постъпване на работа до:

Шварцмюлер България ООД

Обелско шосе 23

1360 София

На вниманието на г-н Петър Ганчев - директор

E-Mail: petar.ganchev@schwarzmueller.bg

тел.: 02 926 6626